



## PLUS FÜR TOURISMUS IN DER STEIERMARK

■ 629.400 Ankünfte in den ersten zwei Sommermonaten bedeuten laut Steiermark Tourismus unter Erich Neuhold ein Plus von 2,7 % oder 16.500 Gästen.

Foto: Oliver Wolf

# in die Zukunft

## Wie funktionieren diese Heizlemente?

Dafür verwenden wir ein „Heizpolymer“. Das ist wie ein Lack, den man in flüssiger Form auf eine Folie auftragen kann. Nach der Trocknung kann man diese flexible Folie unter Spannung in Sekundenschnelle gleichmäßig aufheizen. Entweder in die Türinnenleuchte eingebaut, heizt man ein Fahrzeug schneller, als durch eine übliche Heizung.

## In welche Autos werden eure Heizsysteme eingebaut?

Vor allem in Premium-Fahrzeuge, etwa Jaguar und Land Rover.

## Und der Markt dafür wächst?

Ja, der Komfort wird in der Fahrzeugindustrie immer wichtiger. Vergleichen Sie einmal ein heutiges Auto mit einem Auto vor 10 Jahren. Heute sind Klimaanlagen beispielsweise Standard. Auch für Elektrofahrzeuge muss man sich alternative Heizsysteme überlegen. Heizwasser ist dafür energetisch ein Schwachsinn, unser System ist sicher eine Möglichkeit. Aber das ist noch Zukunftsmusik.

## Warum habt Ihr Graz-Reinigungs als Standort gewählt?

Mit meiner ersten Firma waren wir auch dort. Das Impulszentrum ist ein interessanter Standort für Firmengründungen: Gerade als Start-up ist es wichtig, sich ein Netzwerk aufzubauen. Außerdem hat man dort Zugriff auf Infrastruktur, in die man als Start-up nicht investieren will, wie Besprechungsräume, usw.

## Was ist die größte Herausforderung, vor der Start-ups stehen?

Als Erstes musst du an die Kunden herankommen, ich kann bei VW nicht einfach beim Portier anrufen und um einen Termin bitten. Da braucht man schon ein Netzwerk. Zweitens braucht man zu Beginn einen

langen Atem. Das Risiko als Unternehmer ist teilweise „wild“. Denn bei Konzernen können vom Erstgespräch bis zum Auftrag leicht sechs Monate vergehen. Bis man die erste Zahlung erhält, noch drei Monate.

Das muss man erst einmal finanziell durchhalten. Der erste Auftrag ist ein Problem.

## Wie übersteht man diese Phase?

Mit Banken, Privatinvestoren. Leute, die an deine Idee glauben. Wir wollen bis Ende 2015 unsere eigene Produktion aufgebaut haben. Aller Voraussicht nach versuchen wir auch über Crowdfunding einen Teil davon zu finanzieren.

## Woher kommt der Antrieb, sich dem Innovationsdruck Ihrer Branche auszusetzen?

Manche meiner Freunde haben mich schon für verrückt erklärt. Nachdem meine letzte Firma mehrheitlich übernommen wurde, hätte ich dort aus finanziell gesicherter Lage weiterarbeiten können.

## Warum dann erneut der Schritt in die Selbstständigkeit, in die Ungewissheit?

Ich will es einfach. Ich habe eine viel zu umtriebige Persönlichkeit, ich muss ständig etwas Neues machen. Wir entwickeln jeden Tag neue Ansätze, denken jeden Tag an neue Horizonte. Ich glaube, das liegt in unserer Natur, wir stellen ständig die Dinge in Frage.

Und mit so einer Einstellung wird man in einem großen Unternehmen wahrscheinlich nicht glücklich.

## Und wie gehen Sie dabei mit Rückschlägen um?

Die Devise lautet: Nicht aufgeben. Wenn du aufgibst, bist du fertig, ganz einfach. Letztendlich steht die Bank oder irgendwer mit der Heugabel hinter dir und scheidet dich vorwärts.

## Business Lunch

mit  
Christian Kussmann  
ATT

TEST ▶▶▶ AKTUELLER RADIOTEST ▶▶▶

antenne

▶ IMMER EINEN HIT VORAUS

DIE STEIERMARK  
HÖRT DIE  
NR. 1

walt & walt

MARK ▶▶▶ DANKE STEIERMARK ▶▶▶

Quelle Radiotest GfK Austria GmbH, 1. HJ 2015, Tagesreichweite, 14-49, Mo-So, Basis Steiermark, Vergleich unter den Regionalradios in der Steiermark. Alle ausgewiesenen Werte ohne Berücksichtigung der Schwankungsbreite. Alle Angaben ohne Gewähr.